Conducteur de travaux H/F

Saint-ouen, Ile-de-france

Référence
26102206026

Date de publication
22/10/26

Entreprise
Patrimoine Et Renovation

Région
Ile-de-france

Ville
Saint-ouen

Secteur
Bâtiment

Type de contrat
- Temps plein
- CDI

Patrimoine et Rénovation est une société du BTP TCE crée en 2001. Nous avons élargi notre offre en matière de réhabilitation et de rénovation des patrimoines immobiliers, publics ou privés, autour d'une approche service s'appuyant sur nos savoir-faire techniques.

Nous avons conduit ce développement tout en demeurant une société familiale et indépendante des grands groupes nationaux. Portés par la passion et la fierté de nos métiers, nous mettons la relation et l'innovation au coeur de nos préoccupations.

Dans le cadre du développement de notre activité, Patrimoine et Rénovation, recrute un(e):

Conducteur de travaux H/F

Votre mission :

• Fidélisez et entretenez des relations étroites avec un réseau de maîtres d'oeuvre et de maîtres d'ouvrage afin d'identifier en amont le lancement de nouvelles affaires
• Honorez les rdvs commerciaux
• Vous assurez de la mise à jour du tableau Commercial à travers l'Assistante
• Tenez votre agenda à jour et le partagez avec votre Direction et l'Assistante
• Réaliser des reportings réguliers auprès de La Direction et lors des réunions hebdomadaires

AMONT ET VEILLE COMMERCIALE
Vous :
• Rapportez des affaires potentielles (Amont), suite aux rdvs commerciaux effectués
• Vous assurez de la mise à jour du tableau Amont à travers l'Assistante
• Veillez à la création d'alertes correspondantes sur le logiciel de veille (SPIGAO)
• Effectuez une veille journalière des affaires potentielles publiées afin de répondre et/ou arbitrer les futures études
• Réalisez des reportings réguliers auprès de La Direction et lors des réunions hebdomadaires

ÉTUDES
Vous :
• Supervisez le montage des études et garantir au client la qualité des différentes études (techniques, prix...) réalisées par l'entreprise
• Conduisez les négociations commerciales avec les clients de l'entreprise et assurer le suivi des affaires stratégiques pour l'entreprise
• Intervenez en support des équipes études sur les dossiers les plus complexes lors des phases de négociation ou en qualité de référent technique et commercial

TRAVAUX
Vous :
• Transmettez le dossier des affaires contractualisées à la direction de pôle. Assurez l'interface avec le client lors de la phase d'exécution
• Veillez à l'atteinte de l'objectif et à la tenue des engagements
Vous :
• Êtes à l'affut de l'Agenda annuel des évènements répétitifs (salons, sponsoring, évènements annuels, …), mettez les alertes nécessaires et relancez La Direction
• Organisez des évènements ponctuels sur demande de La Direction Générale et/ou du Directeur de pôle : Diner, soirées, évènements
• Dressez la liste des invités aux différents évènements et vous assurez des démarches d'exécution auprès de l'assistante : envoi des invitations, réservations et commandes, maitrise du budget …

• Organisez les cadeaux de fin d'année : liste des bénéficiaires, commandes, budget, distribution, …
• Organisez les voeux de fin d'année : emailing et cartes de voeux (liste, commandes, budget, diffusion, …)

COMMUNICATION
Vous :
• Vous assurez du bon approvisionnement et de la mise à jour des plaquettes commerciales
• Mettez en place de nouvelles fiches de référence représentatives
• Vous assurez du bon approvisionnement et de la mise à jour des gadgets commerciaux
• Réseaux sociaux

Votre Profil :

• Conduite De Chantier : 3 ans (Exigé)
• Conducteur de travaux : 3 ans (Exigé)

Permis B

Conditions d'emploi :

Contrat en CDI
Statut : Cadre
Salaire de 40 000euros à 50 000euros par an
Avantages :
• Participation au transport
• Titre-restaurant
Programmation :
• Travail en journée

Poste basé à Saint-Ouen