Technico commercial

Centre-val-de-loire

HORMANN groupe allemand (5000 collaborateurs, 14 usines) qui fait partie des leaders européens de la fabrication de portes pour l'habitat et l'industrie, recherche pour l'un de ses agences en France un :

Technico-commercial
pour gérer les départements 18-58-89

Mission :
Rattaché au directeur de l'agence d'Orléans, vous assurez :

Le suivi et l'animation d'un réseau de distributeurs (apport de conseils techniques et d'un support éventuel aux distributeurs)

Le développement d'un portefeuille de clients industriels par des actions de prospection, de détection de projets (appels d'offres) et de suivi de chantiers

La prescription : visites de professionnels (artisans, menuisiers, serruriers, menuiseries industrielles, bureaux d'études, architectes...).

Profil :
Vous souhaitez valoriser une première expérience d'animation d'un réseau de distributeurs, idéalement acquise dans le bâtiment ou les fermetures et êtes domicilié sur le secteur géographique proposé.

Votre implication et vos qualités relationnelles vous amèneront à réussir au sein d'un groupe en forte croissance.

Merci de nous adresser votre candidature sous la référence 04/05/HOR/BTP, sur lettre et enveloppe à ATTITUDES, 38, Bld Henri Sellier - 92156 Suresnes Cedex ou par fax : 01 41 18 77 22 ou par e-mail

Technico commercial

Référence
4060816120

Date de publication
08/06/04

Entreprise
Attitudes

Région
Centre-val-de-loire

Ville

Secteur
Services Commerciaux

Type de contrat
- Temps plein
- CDI