



TECHNICO-COMMERCIAL VERANDA Île-de-france

Fondée en 1955, notre entreprise est adhérente de la première enseigne nationale de storistes indépendants et commercialise des produits sur mesure du second oeuvre du bâtiment destinés à l'amélioration de l'habitat.

Dans le cadre de notre développement, nous sommes amenés à rechercher d'un

TECHNICO-COMMERCIAL VERANDA - REGION 91 IMPERATIF

De formation technique et/ou commerciale, vous avez des aptitudes commerciales, de la méthode et un sens de la rigueur.

Vous êtes autonome et maîtrisez les outils informatiques courants.

TECHNICO-COMMERCIAL VERANDA

Votre Mission :

- Développer le CA de votre secteur
- Prendre des RDV
- Conseiller la clientèle, établir des devis d'installation
- Vendre l'ensemble des produits et services dans le respect de la stratégie de l'entreprise
- Suivi de chantier jusque la facturation
- Participer aux salons et foires

De niveau Bac+2, entre 30 et 40ans, avec une première expérience, vous avez le sens de l'écoute et un relationnel développé ainsi que la connaissance des produits.

Nous vous offrons une rémunération attractive : Fixe + primes + véhicule de fonction

Merci d'adresser lettre, CV, photo et prétentions à : FERMEDOUX -55 route de Limours
91340 OLLAINVILLE - Tél. : 01 64 90 24 88- Fax : 01 64 90 92 65 - E Mail :
fermedoux@pmebtp.com

Référence

4090112120

Date de publication

01/09/04

Entreprise

Fermedoux Réseau
Grandeur Nature

Région

Île-de-france

Ville

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI