



Commercial(e) Ile-de-france

Commercial(e)
Ile de France

> Vous souhaitez suivre et développer un portefeuille de professionnels du bâtiment : entreprises et négoce.

Véritable apporteur de services et de solutions techniques, vous gérez l'intégralité de votre action : planning, devis, négociation, suivi des affaires, recouvrement.

> Nous vous offrons une fonction autonome, dans un environnement professionnel et à taille humaine.

Formé(e) à nos méthodes, vous vous appuyez ensuite sur les compétences internes (bureau d'études notamment) pour réaliser vos offres.

> Vous avez une expérience dans le monde du bâtiment et une solide connaissance du réseau de distribution de matériaux de construction. Votre goût de la vente associé à votre sens technique vous permettent de vous positionner comme conseil auprès de vos clients.

> Nous sommes partenaire de fabricants de produits manufacturés en béton.

Nous proposons une large gamme de produits : bâtiment, environnement, assainissement et notre plate-forme logistique nous permet d'apporter service, efficacité et rapidité à tous nos clients d'Ile de France.

Merci d'adresser votre candidature sous réf C/ATC/BT à notre conseil :

Groupe Jean-Pierre Tricard

74 rue du Château

92100 BOULOGNE

jptricard@pmebtp.com

Commercial(e)

Référence

4102514120

Date de publication

25/10/04

Entreprise

Jean Pierre Tricard

Région

Ile-de-france

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein

- CDI