



Technico Commerciaux (H/F) Rhône-alpes

Nous sommes le 1er réseau national spécialiste en installation, maintenance et entretien des portes automatiques. La qualité de notre offre, le talent et la motivation de nos collaborateurs, notre marché en croissance, nous amène à renforcer les équipes de nos 27 agences et antennes régionales.

Homme, femme de terrain niveau BAC à BAC+2, technico-commercial avec une forte culture technique et une première expérience réussie dans le second oeuvre, vous faites preuve d'une véritable envie de réussir dans un métier ou nous apprécierons notamment votre rigueur, votre capacité à créer des relations commerciales durables et votre sens du service.

Vous chassez les affaires sur votre région, vous prospectez, vous assurez la description, vous développez votre pénétration chez vos clients par une présence soutenue.

Véritable responsable de votre secteur, vous menez à bien vos affaires de la définition de la solution technique la mieux adaptée, en passant par les chiffrages, devis, réunions de chantier et jusqu'à la réception finale de l'ouvrage.

Rémunération attractive, véhicule, téléphone.

Poste basé à LYON (69)

Merci d'adresser votre dossier complet (CV, lettre de motivation et prétentions) à :
PORTALP - DRH - ZI Le Chanay - 25, rue Marius Berliet - 69720 - ST BONNET DE
MURE - Email : portalp@pmebtp.com

Technico Commerciaux (H/F)

Référence

4120611121

Date de publication

06/12/04

Entreprise

Portalp France

Région

Rhône-alpes

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI