

A propos de notre client

Société internationale en pleine croissance intervenant dans le monde des produits de second oeuvre bâtiment recherche aujourd'hui pour la région Poitou Charente un(e) Technico-Commercial(e).

Description

- Prospector et prescrire auprès d'une clientèle d'installateurs, de grossistes, de maîtres d'ouvrages qui sont des clients de la société. sur 4 départements (16-17-86-79).
- Optimiser le portefeuille clients déjà existant et développer des contacts avec de nouveaux prospects.
- Répondre techniquement aux demandes clients.
- Participer à des salons professionnels

Profil recherché

EXPERIENCE : Une expérience significative de la vente de produits techniques, idéalement dans le bâtiment ou le second oeuvre est nécessaire pour réussir à ce poste.

QUALITES RECHERCHEES :

- Fort relationnel client et une vraie compréhension des notions de service client et de qualité
- Vrai sens commercial
- Crédibilité vis à vis des clients
- Chaleureux(euse)
- Esprit d'équipe, disponible, souple dans son organisation
- Organisé(e), autonome et travailleur(euse)
- Honnête
- Sait s'imposer

Contact Michael Page

Votre candidature sera transmise à David Surrel

Précisez la référence VDSU509283

Email : mp1@pmebtp.com

Technico-commercial-Réf VDSU509283

Référence

50221109920

Date de publication

21/02/05

Entreprise

Michael Page

Région

Poitou-charentes

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI