

A propos de notre client

Notre client est reconnu pour son savoir-faire dans de nombreux domaines :

- Bâtiments tertiaires et commerciaux
- Bâtiments industriels
- Bâtiments d'Equipements Publics
- Logements collectifs
- Rénovation - Réhabilitation industrielle
- Travaux Publics et Ouvrage d'Art
- Génie Civil Nucléaire
- Etanchéité

Avec ses filiales régionales, le groupe réalise un chiffre d'affaires de plus de 200 millions d'euros. Les 900 collaborateurs du groupe, dont plus de 180 ingénieurs, sont répartis au sein d'une dizaine d'agences et filiales qui couvrent le territoire national. Le groupe, présent à l'étranger, dispose de trois implantations en Europe de l'Est.

Pour accompagner sa stratégie de croissance en Ile-de-France, le groupe souhaite créer aujourd'hui une nouvelle entité et recrute aujourd'hui un Directeur d'Agence pour créer et développer son activité.

Description

Rattaché(e) à la Direction Générale, vous êtes tout particulièrement en charge de :

- Créer l'agence sur l'Ile-de-France.
- Définir avec le Comité de Direction les objectifs et la stratégie de développement de l'Agence.
- Définir la politique commerciale en concertation avec le Directeur Développement Commercial Ile-de-France : positionnement sur le marché (neuf / réhabilitation, public / privé, PPP...).
- Développer le volant d'affaires de l'agence par ses propres actions commerciales : chiffrage d'affaires, négociation de marchés.
- Manager et animer ses équipes études, travaux et administratives qui seront mises sous vos ordres.
- Garantir la rentabilité de son agence : maîtrise des budgets, maîtrise des coûts, de la qualité et des délais sur les chantiers.
- Etre le porteur du bilan de son agence auprès de la DG.
- Relayer la politique ressources humaines et sécurité du Groupe dans votre agence.

Profil recherché

De formation technique dans le domaine du BTP, ingénieur (ESTP, CNAM, INSA, Centrales ...), voire technicien à fort potentiel (BTS / DUT), vous justifiez de plus de 5 ans d'expérience dans la Direction d'un centre de profit de plus de 15 millions d'euros. Vous avez un parcours qui est nécessairement passé par des responsabilités de production, des responsabilités commerciales et managériales.

Vous avez une expérience commerciale qui vous dote d'un réseau immédiatement exploitable.

Vous vous reconnaissez dans les qualités suivantes :

- Charisme et fort potentiel de management
- Fédérateur pour animer vos équipes
- Doté d'une bonne fibre commerciale
- Tempérament de développeur
- Esprit entrepreneur
- Sens aigu des responsabilités et forte autonomie

Avantages divers

Voiture de fonction

Contact Michael Page

Votre candidature sera transmise à Sébastien BOTIN

Précisez la référence USBO 509438

Référence

5022410999990

Date de publication

24/02/05

Entreprise

Michael Page

Région

Île-de-france

Ville**Secteur**

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Email : mp1@pmebtp.com

Directeur d'agence bâtiment-Réf USBO509438