

A propos de notre client

Cette société est la filiale d'un groupe regroupant plusieurs entreprises spécialisées dans la menuiserie PVC auprès d'une clientèle de professionnels. Elle poursuit son développement et recherche un attaché technico-commercial sur la Marne et l'Aisne.

Description

Rattaché(e) à la direction, vous commercialisez notre gamme de menuiserie PVC sur le secteur de la Marne et du Nord de l'Aisne. Vous prospectez sur le terrain auprès des entreprises de bâtiment, des constructeurs, des donneurs d'ordre que sont les menuisiers, des artisans poseurs, les architectes, etc., en vue de vous ouvrir un potentiel de développement et de prendre des parts de marché par rapport à nos concurrents. Vous êtes responsable du développement du chiffre d'affaires sur votre secteur et réalisez les objectifs qualitatifs et quantitatifs qui vous sont fixés par votre responsable et lui reportez votre activité.

Profil recherché

De formation technique et/ou commerciale de type Bac+2. Vous possédez une expérience commerciale réussie acquise dans le même secteur d'activité idéalement ou auprès d'une clientèle de professionnels.

Avantages divers

Fixe + primes sur objectifs + avantages + frais.

Contact Michael Page

Votre candidature sera transmise à Denis Daniliuc

Précisez la référence VDDA508970

Email : mp5@pmebtp.com

Technico-commercial(e) h/f-Réf VDDA508970

Référence

50706189920

Date de publication

06/07/05

Entreprise

Michael Page

Région

Champagne-ardenne

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI