

A propos de notre client

Leader dans le secteur de l'agencement en milieu tertiaire, notre groupe est un véritable partenaire dans le développement commercial de nos clients. Pour accompagner notre croissance, nous recrutons aujourd'hui pour une de nos directions régionales

Description

En lien direct avec le Président Directeur Général, vous prenez en charge la responsabilité globale d'un centre de profit. Véritable relais de la Direction Générale sur votre région, vos missions principales sont les suivantes :

- En terme de développement d'activité, vous définissez et pilotez le chiffre d'affaires de votre région. Vous êtes en charge de l'analyse et du suivi des performances de vos collaborateurs commerciaux (outils de reporting, tableaux de bord d'activité,...). A partir d'une politique définie avec la Direction générale, vous établissez et suivez vos budgets avec la Direction Financière et analysez mensuellement votre compte de résultat. En tant que " patron ", vous êtes partie prenante dans l'animation de la dynamique commerciale de votre périmètre en restant un interlocuteur reconnu de vos clients et fournisseurs majeurs.
- En terme de management de la qualité, vous êtes garant de la bonne application de la politique qualité et sécurité de l'entreprise et fixez les objectifs de performance dans ce domaine : mise en place d'outils de mesure, définition des règles, suivi des habilitations avec vos relais techniques, sensibilisation du personnel,...
- En terme de gestion, vous managez au quotidien vos collaborateurs directs (responsables de services à vocation technique ou commerciale). En fonction du business plan de votre région, vous définissez les besoins annuels en ressources humaines et matérielles sur votre périmètre, et les validez avec la Direction Générale. De manière proactive, vous suivez et évaluez la performance de vos collaborateurs et mettez en place les outils de management indispensables à la cohésion des équipes. Vous êtes partie prenante dans la réalisation des entretiens d'évaluation et assurez la relation avec la Direction des Ressources Humaines pour définir les besoins en formations, recrutements ou évolutions internes.

Profil recherché

De formation supérieure technique, complétée idéalement par un cursus ou une expérience commerciale, vous disposez d'un parcours de 5 années minimum dans la gestion et le développement d'un centre de profit, idéalement dans l'agencement de locaux tertiaires. Votre crédibilité métier, acquise par le passé sur des fonctions techniques (conduite de travaux, chargé d'affaires,...) sera nécessaire pour asseoir votre position.

Véritable manager, votre sens du business, vos capacités relationnelles et votre maîtrise des outils de gestion seront des atouts clés pour réussir dans vos missions.

Contact Michael Page

Votre candidature sera transmise à Ioana Taillanter

Précisez la référence UITA513539

Email : mp1@pmebtp.com

Directeur(trice) de région nord h/f-Réf UITA513539

Référence

5072613320

Date de publication

26/07/05

Entreprise

Michael Page

Région

Nord-pas-de-calais

Ville

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI