

A propos de notre client

Acteur reconnu sur notre marché, nous concevons et fabriquons des produits pour le second oeuvre du bâtiment.

Notre développement nous permet aujourd'hui d'étoffer notre structure commerciale et recrutons un(e) Directeur(trice) National(e) des Ventes.

Description

Rattaché(e) au Directeur Commercial et Marketing, vous participez à la définition de la politique de vente de l'entreprise et supervisez son application. Vous avez également pour mission de structurer et d'organiser l'équipe commerciale :

- Etablissement des prévisions de vente et fixation des objectifs des équipes de vente,
- Organisation de la prospection,
- Définition et mise en place d'outils propices au développement de l'action commerciale : outils d'aide à la vente (argumentaires, process, grilles comparatives produits et concurrents), de reporting d'activité, et de tableaux de bords notamment,
- Suivi des résultats, des frais commerciaux et optimisation des marges,
- Etude de la concurrence et compte-rendu à la direction marketing/vente,
- Encadrement de son équipe de vente (constituée d'une douzaine de commerciaux): recrutement, actions de formation, animation,
- Interface entre le terrain et la direction commerciale et générale,
- Gestion des relations et de la prospection pour les contacts importants,
- Négociation avec les grands comptes.

Profil recherché

Vous êtes issu(e) de formation commerciale et/ou technique de niveau bac+2 minimum.

Plus que la formation, votre personnalité et votre parcours seront appréciés.

10 à 15 années d'expérience professionnelle comprenant notamment une expérience réussie de la fonction dans un environnement industriel.

Qualités recherchées :

- Force de proposition,
- Pugnacité,
- Bon sens,
- Excellent(e) manager,
- Mise en oeuvre de vos idées,
- Organisé(e), méthodique et rigoureux(se),
- Recul et hauteur de vue,
- Bon sens tactique, stratège,
- Humilité.

Avantages divers

Voiture de fonction + outils spécifiques à la fonction

Contact Michael Page

Votre candidature sera transmise à Pierre Saint Ouen

Précisez la référence VPSA513431

Email : mp5@pmebtp.com

Directeur(trice) national(e) des ventes h/f-Réf VPSA513431

Référence

5072718170

Date de publication

27/07/05

Entreprise

Michael Page

Région

Poitou-charentes

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI