



## Délégué Commercial h/f Île-de-france

(CA 2004 > 370 M Euros, 2300 pers., présence internationale). Sur le marché des matériaux de construction, nous sommes l'un des leaders des produits de couverture, façade et structure en terre cuite. Pour accompagner notre forte croissance sur l'ensemble de ces activités, nous recherchons :

Délégué Commercial  
H/F  
Gros Oeuvre Technique et Parement  
Dépt 11-34-81

Vos missions : Rattaché au Directeur Régional des Ventes et sur des secteurs stratégiques pour notre société, vous développez et animez les ventes de nos gammes de produits et services auprès de nos clients négociants. Par votre présence, votre écoute et votre action de conseil, vous renforcez une position déjà forte auprès des prescripteurs "décideurs de l'acte de construire" : architectes, entreprises de couverture, CMI, promoteurs... Vous bénéficiez pour cela de l'appui d'une entreprise dynamique, sensible aux valeurs humaines, qui vous donnera l'autonomie et les moyens de réussir, ainsi que de la notoriété et de l'image forte de ses marques.

### Délégué Commercial h/f

Votre Profil : De formation supérieure technique ou commerciale, avec une première expérience réussie dans la vente, idéalement acquise dans le domaine du bâtiment, vous avez le talent, l'engagement et l'énergie, la persévérance et le sens de l'approfondissement relationnel pour réussir dans les challenges commerciaux.

Visitez notre site [www.terreal.com](http://www.terreal.com)

Merci d'adresser votre candidature à notre Conseil MERCURI URVAL, directement sur :  
<http://recrutement.mercuri-urval.fr>  
en précisant  
la réf. 106.13652-PME ou par courrier: 4 rue Léon Jost, 75847 paris Cedex 17.

Votre dossier sera étudié en toute confidentialité par Olivier BRENOT

#### Référence

5091315440

#### Date de publication

13/09/05

#### Entreprise

Terreal

#### Région

Île-de-france

#### Ville

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein  
- CDI