

A propos de notre client
Promoteur constructeur national de premier plan en forte croissance.

Description

Vous aurez pour principales missions :

- Constitution et suivi d'un fichier d'affaires potentielles ;
- Entretien des relations avec des particuliers, des notaires, des experts géomètres, des collectivités locales, des architectes, des entreprises de BTP, et des confrères constituant votre réseau relationnel ;
- Analyse des besoins de la clientèle grâce à votre connaissance du marché local et régional et à des études de marché ;
- Etudes prévisionnelles de faisabilité une fois l'opportunité foncière recensée ;
- Prise en charge de la négociation des conditions d'acquisition;
- Pré-montage du projet : consultation du règlement du PLU et du règlement du COS ;
- Présentation et proposition pour validation à votre Direction.

Cette description prend en compte les principales responsabilités ; elle n'est pas limitative.

Profil recherché

Vous êtes issu(e) d'une formation supérieure commerciale, immobilier, droit ou ingénieur en bâtiment.

Vous justifiez d'une expérience commerciale de terrain réussie d'au moins deux ans vous ayant permis de valider votre sens de la négociation et votre connaissance du tissu économique local.

Vous disposez idéalement d'une expérience réussie dans la promotion immobilière.

Contact Michael Page

Votre candidature sera transmise à Thibaud Simon

Précisez la référence UTSI514491

Développeur foncier (h/f)-Réf UTSI514491

Référence

5092220070

Date de publication

22/09/05

Entreprise

Michael Page

Région

Grand-est

Ville

Secteur

Immobilier

Type de contrat

- Temps plein
- CDI