

A propos de notre client

Notre client est un groupe de construction (TP, Génie Civil et Bâtiments) réalisant plus de 25 M€ de chiffre d'affaires au travers de 3 filiales régionales implantées dans l'Est de la France.

Description

Sous la direction du Président, vous aurez la responsabilité de l'exploitation d'une des trois filiales du groupe (entreprise de gros oeuvre et génie civil basée en Haute-Marne avec un établissement secondaire dans la Marne) comptant une cinquantaine de collaborateurs pour un chiffre d'affaires d'environ 4 millions d'euros (objectif 2006). Cette responsabilité de l'exploitation englobe, notamment :

Fonctions commerciales :

- assurer les relations avec les donneurs d'ordres potentiels : maîtres d'oeuvre et maîtres d'ouvrage,
- sélectionner les affaires auxquelles l'entreprise soumissionne,
- contrôler l'activité du bureau d'études,
- arrêter les prix des soumissions,
- négocier et signer les marchés de travaux,
- participer au traitement des difficultés ou litiges commerciaux,
- entretenir les relations commerciales avec les clients de l'entreprise.

Fonctions de production :

- diriger, coordonner et contrôler les équipes de production,
- valider les choix techniques proposés par les conducteurs de travaux : modes opératoires, matériaux et matériels mis en oeuvre, définition des moyens humains,
- veiller au respect des règles d'hygiène et de sécurité sur les chantiers,
- superviser l'utilisation, l'entretien et la maintenance du matériel de l'entreprise,
- assurer le suivi après réception des chantiers.

Management des équipes :

- animer les équipes, gérer les effectifs et les carrières de l'ensemble des collaborateurs,
- exercer le pouvoir disciplinaire,
- gérer les relations sociales et le dialogue avec les instances représentatives du personnel,
- relayer la politique qualité et sécurité du groupe dans la filiale.

Administration, comptabilité, gestion :

- assurer un suivi analytique régulier de la gestion des chantiers et des résultats d'exploitation de l'entreprise,
- optimiser la politique d'achat,
- organiser le suivi administratif des dossiers : soumissions, marchés, facturation...
- garantir la rentabilité de la filiale.

En outre, vous participez, en étroite collaboration avec le Président, à l'élaboration de la stratégie de l'entreprise : développement, positionnement commercial, gestion des ressources humaines, investissements matériels...

Profil recherché

De formation technique dans le domaine du BTP, ingénieur (ESTP, INSA, Centrales...), voire technicien à fort potentiel (BTS, IUT), vous justifiez d'une expérience de plus de 5 ans dans la Direction d'un centre de profit de plus de 10 M€.

Charismatique, autonome et à fort potentiel de management, vous avez des qualités de fédérateurs pour animer des équipes. Vous avez une véritable fibre commerciale et un esprit entrepreneur grâce à un sens aigu des responsabilités.

Salaire :

80/100 K€

Référence

5112412360

Date de publication

24/11/05

Entreprise

Michael Page

Région

Champagne-ardenne

Ville**Secteur**

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Avantages divers

Voiture de fonction et primes sur résultats

Contact Michael Page

Votre candidature sera transmise à Sebastien BOTIN

Précisez la référence UITA516811

Directeur(trice) général(e) h/f-Réf USBO516095