

A propos de notre client

Leader incontesté sur son segment de marché, dans le secteur des matériaux de construction.

Description

Vous aurez pour principales missions :

- la prospection d'une clientèle ciblée composée d'utilisateurs finaux dans le secteur du bâtiment,
- la négociation et la commercialisation des produits et services de la société en direct auprès d'industriels et de professionnels du bâtiment,
- la vente d'une large gamme de produits en formulant une offre commerciale,
- l'apport d'un conseil privilégié en proposant des solutions adaptées aux besoins des clients et prospects,
- l'entretien des partenariats avec les prospects et clients,
- la mise en évidence de l'image qualitative des produits, des services et de l'entreprise,
- le reporting de son activité de manière régulière,
- la remontée de toutes les informations pertinentes visant à améliorer l'existant, tant au niveau des produits, des marchés, que de la concurrence.

Profil recherché

Ayant une double formation/compétence technique et commerciale, vous justifiez impérativement d'une expérience commerciale réussie dans la vente de matériaux de construction acquise auprès d'une clientèle d'utilisateurs finaux.

Contact Michael Page

Précisez la référence VSKA516719

Technico commercial(e) h/f-Réf VSKA516719

Référence

5112511580

Date de publication

25/11/05

Entreprise

Michael Page

Région

Rhône-alpes

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI