

Groupe à taille humaine (60 personnes - 12M€ de CA) intervenant dans la réalisation et la commercialisation de projets de maîtrise d'oeuvre et de procédés industriels recherche un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL(E) (H/F)

### **TECHNICO-COMMERCIAL(E) (H/F) REF VRDI519148**

Votre Mission :

Directement rattaché(e) au Gérant de la société, vous êtes le (la) véritable expert(e) de l'énergie photovoltaïque et assurez le développement de cette activité pour le Groupe.

A ce titre, vous :

- assurez l'apprentissage en interne de la technologie (produits, performances, applications) et réalisez une veille continue du marché,
- prospectez de nouveaux clients en région Rhône-Alpes, en vous adressant pour cela à des interlocuteurs variés (collectivités, particuliers et industriels),
- prenez en compte la gestion complète des affaires (chiffrage, dimensionnement, suivi de la réalisation),
- travaillez en forte synergie avec les services internes (BE, travaux) et êtes le (la) garante des intérêts de vos clients (respect des délais, des spécifications techniques),
- assurez le suivi administratif de vos clients.

Votre Profil :

Vous êtes issu(e) d'une formation technique ou commerciale de type Bac +2 à +5 mais c'est réellement votre expérience qui prévaut.

Vous justifiez obligatoirement d'une expérience professionnelle dans le secteur de l'énergie photovoltaïque.

Une intervention mixte technique et commerciale sera particulièrement appréciée mais les candidats " techniciens " désireux de s'ouvrir à des responsabilités élargies seront également considérés.

Avantages divers

Rémunération 50000-55000 € + véhicule de fonction.  
Contrat CDI

Contact Michael Page

Votre candidature sera transmise à Remi Diennet

#### **Référence**

6022114080

#### **Date de publication**

21/02/06

#### **Entreprise**

Michael Page

#### **Région**

Rhône-alpes

#### **Ville**

#### **Secteur**

Services Commerciaux

#### **Type de contrat**

- Temps plein
- CDI