



COMMERCIAL GRANDS COMPTES MENUISERIE ALUMINIUM h/f
REF M/CIAL/pbt
France

Filiale française d'un groupe leader concepteur gammiste et accessoiriste aluminium (CA plus de 1 milliard d'euros, plus de 4000 personnes).

Réputé pour la qualité et la fiabilité de ses produits et pour sa capacité d'innovation, le Groupe conçoit des systèmes constructifs de fabrication de structures et profilés destinés aux fabricants d'enveloppe du bâtiment (menuiseries, fenêtres et façades).

Nous recherchons un(e) :

COMMERCIAL GRANDS COMPTES MENUISERIE ALUMINIUM h/f

COMMERCIAL GRANDS COMPTES MENUISERIE ALUMINIUM h/f REF M/CIAL/pbt

Votre Mission :

Reportant au Directeur Régional des Ventes, vous prospectez activement sur votre secteur géographique (départements 02, 08, 10, 21, 51, 52, 54, 55, 57, 59, 60, 62, 67, 68, 70, 76, 80, 88, 89, 90, 77, 95) les grands comptes cibles (menuiserie aluminium et métallerie).

Vous identifiez les nouveaux clients potentiels, organisez vos tournées, chiffrez les devis, négociez et concluez les contrats en apportant tout le conseil et l'assistance technique nécessaire à vos clients.

Vous participez de façon proactive à la fixation de vos objectifs annuels (chiffre d'affaires prévisionnel de plus de 700 KEuros).

Statut de VRP exclusif, pas de clause de non-concurrence.

Votre Profil :

Formation supérieure BTP Bac+2 technique type BTS ou DUT, vous avez 5-7 ans d'expérience commerciale de prospection terrain impérativement dans le secteur des matériaux de construction en aluminium.

Connaissances techniques en mètre, excellentes capacités commerciales et relationnelles à tous niveaux.

Conditions d'emploi :

Poste CDI basé depuis votre domicile sur votre zone, déplacements quotidiens sur le quart Nord-Est de la France: Champagne-Ardenne, Lorraine, Bourgogne, Alsace, Picardie, Nord Pas de Calais et Nord-Est de l'Ile-de-France (3 nuits d'absence hebdomadaire à prévoir).

Package global autour de 40-45 KEuros, plus voiture de fonction, ordinateur, téléphone portable.

Référence

6040721190

Date de publication

07/04/06

Entreprise

Intersearch

Région

France

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI