



ATTACHES COMMERCIAUX B TO B REF LY-470 CLH

Normandie

FABORY France, fait partie du groupe Borstlap Masters, un groupe international technico - commercial qui compte plus de 80 établissements dans 14 pays.

Spécialiste de la distribution de produits de fixation en B to B, il développe sa structure de distribution en créant le poste de :

ATTACHES COMMERCIAUX B TO B
CAEN - LE HAVRE

ATTACHES COMMERCIAUX B TO B REF LY-470 CLH

Votre Mission :

Rattaché au Responsable de Centre de Rouen, vous prenez en charge la conquête de nouveaux clients dans une zone de 50 kms autour de l'axe CAEN - LE HAVRE.

Parallèlement à cette action de conquête qui représente la majeure partie de votre activité, vous proposez les actions commerciales nécessaires au développement de la part de marché.

Votre Profil :

Après une formation supérieure type bac + 2, orientée vente, vous avez acquis une première expérience du contact commercial en B to B.

Vous appréciez le travail au sein d'une petite équipe réactive, dans laquelle vos performances sont reconnues.

Votre tonus, votre autonomie et votre adaptabilité vous permettent d'établir les contacts avec des interlocuteurs variés et d'entretenir une relation clients durable.

Organisé et rigoureux vous savez informer votre responsable pour adapter l'offre à la réalité terrain.

Vous maîtrisez l'outil informatique.

La connaissance de la région du Havre est un atout pour réussir dans ce poste évolutif.

Merci d'adresser votre candidature (CV + LM) à notre conseil Humblot-Grant Alexander sous la référence LY-470 CLH : :

Jean-Jacques ROSETI
17 rue de la République
69002 LYON

Référence

6042019160

Date de publication

20/04/06

Entreprise

Humblot-grant Alexander

Région

Normandie

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI