



Futurs Responsables Commerciaux h/f REF FR16.14800-PME

Pays-de-la-loire

Constituez notre pépinière commerciale !

Notre société est un acteur majeur et reconnu de la construction immobilière. Notre professionnalisme, nos valeurs très fortes de respect du client et notre dynamisme commercial ont fait notre notoriété depuis de nombreuses années.

Aujourd'hui notre stratégie de développement nous amène à constituer un vivier de COMMERCIAUX DE TALENT dont le POTENTIEL EVOLUTIF leur permettra à terme de relever un challenge de MANAGEMENT d'équipe.

Nous recrutons des :

Futurs Responsables Commerciaux h/f

Futurs Responsables Commerciaux h/f REF FR16.14800-PME

Votre Mission :

Une mission et un challenge passionnant : Vous devenez tout d'abord un professionnel accompli de la vente au particulier, à nos côtés, en intégrant directement nos équipes de vente : formé d'abord à notre méthode très rigoureuse et spécifique, puis enrichi d'une expérience complète et durable acquise sur le terrain pour la parfaite connaissance de nos produits et de nos techniques, vous acquérez ainsi les fondamentaux d'un métier de vente valorisant et parfaitement maîtrisé.

Ce challenge réussi - avec naturellement la démonstration confirmée de votre talent commercial traduite en termes d'objectifs atteints - nous permettra alors de vous confier à terme le rôle d'animation et de management de votre propre équipe de vente.

Votre Profil :

Votre formation (commerciale de type bac+2), une première expérience probante et réussie d'un métier de vente sont les indices d'une compétence et d'une motivation manifestes.

Mais c'est surtout votre tempérament et votre personnalité qui font votre valeur ajoutée, et qui pour nous feront la différence :

Engagement, rigueur, loyauté, dynamisme, capacité à organiser et planifier votre activité commerciale (prospection, visites client, suivi et réalisation).

Votre crédibilité professionnelle, votre écoute du client, votre capacité d'influence, votre enthousiasme vous permettent de conseiller, convaincre et conclure !

Nous vous offrons de venir transformer l'essai en apprenant chez un leader reconnu un métier très exigeant (en terme de disponibilité), très complet (dimension technique, financière, décorative...), très structuré (nous avons tout prévu pour vous guider et vous soutenir) en bénéficiant de réelles perspectives d'évolution de carrière.

Pour cela, nous investissons beaucoup pour vous permettre de bénéficier du meilleur outil de transformation (publicité, marketing direct, fichiers...)

Les conditions de rémunération et les perspectives d'évolution sont de nature à motiver des candidats de qualité.

Le profil que nous recherchons est très ouvert : c'est la raison pour laquelle nous

Référence

6051211190

Date de publication

12/05/06

Entreprise

Mercuri Urval

Région

Pays-de-la-loire

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

recevrons personnellement tous les candidats intéressés chez notre Conseil lors de prochaines réunions dans ses locaux parisiens pour une présentation/découverte de notre entreprise et de notre métier en sa compagnie, suivi d'un entretien de sélection et d'évaluation personnalisé.