



**Ingénieur d'Affaires Prescripteur H/F REF
PMEBTP/Philips/Ingénieur Prescription
France**

Philips - Division Eclairage

Pour Philips, améliorer la vie quotidienne au moyen de la lumière remonte à la mission de ses pères fondateurs en 1891.

Philips perpétue cette tradition dans les trois domaines de la Santé, du mode de vie et de la technologie.

Par le biais d'une large gamme de produits et d'une variété en termes de conception, d'intensité, de couleur et d'effets, nous contribuons à rendre la vie plus facile et plus productive.

De la mise en lumière des intérieurs et des bureaux à celle des stades olympiques et de la Tour Eiffel, nous embellissons les foyers et les espaces publics et améliorons la sécurité et le sentiment de bien-être de la population.

Aujourd'hui Philips assure pleinement son rôle de leader dans le domaine de l'éclairage au travers de sa politique d'innovation technologique et d'approche du marché.

Philips Division Eclairage recherche dans le cadre de son développement des :

Ingénieur d'Affaires Prescripteur H/F

Deux postes à pourvoir :

-Bourgogne Franche Comté
-Lorraine

Ingénieur d'Affaires Prescripteur H/F REF PMEBTP/Philips/Ingénieur Prescription

Votre Mission :

En charge de l'activité Prescription, la clientèle de votre secteur est constituée de professionnels de l'éclairage extérieur et intérieur : maîtres d'ouvrages (investisseurs privés et publics, promoteurs, collectivités locales), maîtres d'oeuvre (bureaux d'études, installateurs...) et prescripteurs (architectes, urbanistes).

Interlocuteur privilégié de vos clients, vous imaginez et vendez des solutions d'éclairage adaptées à chaque besoin.

Vous assurez la promotion de nos produits et de nos concepts dans un souci permanent de satisfaction de vos clients et le respect de la politique commerciale.

Vous établissez les propositions de solutions d'éclairage et de prix pour répondre aux besoins clients.

Vous assurez la bonne mise en oeuvre de nos solutions jusqu'aux recettes.

Vous êtes responsable d'objectifs en termes de chiffres d'affaires, de marge et de mix produit.

Vous aimez négocier, construire des projets, gagner des affaires et bâtir un environnement favorable au déploiement de nos solutions sur le long terme.

Responsable d'un secteur géographique vous représentez la marque Philips.

Référence

6051820370

Date de publication

18/05/06

Entreprise

Philips

Région

France

Ville

Secteur

Ingénierie

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Autonome sur ce secteur, vous bénéficiez de l'avance technologique du n°1 mondial de l'éclairage, de ses bureaux d'études spécialisés, de sa logistique de premier plan...La diversité des missions confiées vous permettra de vous épanouir dans vos projets et affaires, en mettant vos qualités techniques et relationnelles au service de vos clients.

Votre Profil :

Voici le challenge que nous proposons à un(e) candidat(e) ambitieux et mobile intéressé(e) par la vente B to B et ouvert à la technique.

Diplômé(e) de l'enseignement supérieur (école d'ingénieur ou de commerce), vous disposez d'au moins trois ans d'expérience dans la vente B to B ou le montage d'affaires, idéalement dans le domaine de l'installation électrique ou le second oeuvre.

Cette expérience vous offrira de réelles perspectives d'évolution vers de nouveaux challenges dans d'autres fonctions au sein de la Division Eclairage ou des autres Divisions du Groupe Philips, en France ou à l'International...