

Notre société, 575M€ de CA / 2630 personnes, est une filiale du Groupe LAFARGE, leader mondial des matériaux de construction au CA 2005 dépassant 16 milliards d'euros.

Nous sommes spécialisés dans l'extraction, le stockage, l'acheminement et la vente de granulats, une des activités majeures du groupe LAFARGE.

Dans le cadre de notre développement commercial sur la région d'Orléans (45/41/28), nous recherchons un(e) :

Technico Commercial(e) Travaux Publics H/F

TECHNICO COMMERCIAL TRAVAUX PUBLICS ORLEANS (H/F) REF VFCO526600

Votre Mission :

Rattaché(e) au Responsable Commercial Régional, vous avez la responsabilité d'identifier et de prospector de nouvelles entreprises dans le domaine du génie civil (routiers) afin de développer le chiffre d'affaires sur la zone concernée.

Vous optimisez et fidélisez le chiffre d'affaires réalisé avec les clients existants de votre secteur.

Vous assurez de la progression de l'activité commerciale en fonction des objectifs fixés et de la politique commerciale de l'agence.

Vous menez une veille permanente du marché et faites remonter les affaires potentielles.

Votre Profil :

De formation commerciale ou technique, BAC+2 type BTS ou DUT, vous disposez de minimum 2 années d'expérience acquises dans le secteur BTP ou les Matériaux de Construction en tant que Commercial(e) ou Technico-Commercial(e). Cette expérience aura idéalement été acquise dans un environnement similaire ou connexe aux travaux publics.

Véritable Homme / Femme de terrain, vous disposez d'une fibre commerciale et d'un sens naturel de la négociation.

Votre capacité à concevoir et adapter une offre technique en fonction des besoins du client, votre bonne gestion du temps et des priorités ainsi que votre aptitude à travailler en autonomie feront de vous le candidat idéal pour cette opportunité.

La maîtrise de l'Anglais est un plus pour évoluer, à terme, vers une carrière internationale.

Avantages divers :

Rémunération attractive composée d'un fixe annuel brut compris entre 27000 et 34000 euros selon

Référence

6101610040

Date de publication

16/10/06

Entreprise

Michael Page

Région

Centre-val-de-loire

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI