

Société spécialisée dans la réalisation de bardage, couverture et étanchéité.

Nous recherchons un(e):

TECHNICO-COMMERCIAL(E) H/F :

En Lorraine - Moselle (57)

TECHNICO-COMMERCIAL(E) H/F Ref UABU526453

Votre Mission :

Vous aurez pour principales responsabilités :

- Prospecter la clientèle de votre zone (Entreprises générales, Industriels, Maîtres d'Oeuvre, Maîtres d'Ouvrage...),
- Fidéliser les clients existants au travers d'actions spécifiques,
- Apporter un conseil auprès des clients et prospects,
- Créer et entretenir des partenariats avec les prospects et clients,
- Écouter les besoins des clients afin de comprendre les problématiques présentes et anticiper les demandes futures,
- Réaliser une veille sur les appels d'offres,
- Étudier les dossiers d'appels d'offres, de réaliser le pré-dimensionnement et le chiffrage,
- Négocier les accords commerciaux avec les clients,
- Collaborer en binôme avec le Responsable Travaux,
- Mettre en évidence l'image qualitative de l'entreprise, des produits et des services de l'entreprise,
- Développer une relation humaine et qualitative avec chaque client,
- Rapporter son activité de manière régulière,

Cette description prend en compte les principales responsabilités ; elle n'est pas limitative.

Votre Profil :

Vous êtes idéalement issu(e) d'une formation de type BTS/IUT en Génie Civil.

Plus qu'un diplôme, c'est votre expérience réussie de la négociation dans un environnement BTP qui sera déterminante.

Notre client vous offre la possibilité de développer son activité sur un nouveau secteur à potentiel.

Référence

7021911090

Date de publication

19/02/07

Entreprise

Michael Page

Région

Grand-est

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Contact Michael Page

Votre candidature sera transmise à Amélie Bureau.