

Spécialiste de la construction d'immeubles d'habitation de qualité au centre des grandes villes de l'ouest ou proches de pôles d'agglomérations, nous recherchons des candidat(e)s au profil commercial pour la vente sur plans.

CONSEILLER(E) COMMERCIAL(E) VENTE SUR PLANS (H/F) REF UMMO534865

Votre Mission :

Vous aurez pour principales missions :

- de prendre en charge un site de vente de biens immobiliers (logements collectifs ou individuels) ;
- d'assurer la commercialisation sur plans (commercialisation en VEFA : Vente en l'Etat Futur d'Achèvement) des produits de la société ;
- d'accueillir les prospects, de les conseiller et de les orienter ;
- de prendre en charge l'animation d'un réseau de prescripteurs (architectes, bureaux d'études...) qui vont diriger les prospects vers votre site de vente ;
- de développer la prospection foncière sur votre secteur géographique (entretien de relations avec les collectivités locales notamment).

Votre Profil :

Issu(e) d'une formation supérieure en commerce, ou idéalement en Immobilier ou BTP, vous avez au minimum une première expérience en VEFA, voire dans la transaction de biens immobiliers, à condition que vous maîtrisiez les différents outils de défiscalisation immobilière.

Vous avez idéalement une expérience en prospection foncière également.

Contact Michael Page :

Votre candidature sera transmise à Mathieu Moisan.

Référence

7051119540

Date de publication

11/05/07

Entreprise

Michael Page

Région

Normandie

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI