



## 2 TECHNICO-COMMERCIAUX H/F

France

Leica Geosystems, fabricant et distributeur d'une gamme complète d'instruments et de systèmes topographiques, recherche :

### 2 TECHNICO-COMMERCIAUX H/F

1 pour la Région Rhones Alpes - Poste itinérant basé en Agence  
1 Pour la Région Bretagne - Poste itinérant basé en Home office

### 2 TECHNICO-COMMERCIAUX H/F

Votre Mission :

Rattaché au Responsable Commercial de la Région Rhône Alpes (1) ou Bretagne (2), vous aurez une mission commerciale et technique sur votre secteur géographique, en avant et en après vente.

Vous êtes en charge de la prospection et du développement d'un portefeuille de clientèle défini par le responsable du secteur.

A ce titre, vous réalisez l'analyse technique des besoins du client, élaborez la proposition et l'étude faisabilité d'un projet, négociez et présentez une offre.

Vous apportez un support technique pour l'installation, l'essai et la mise en service du matériel, en liaison avec l'équipe support et/ ou sav.

Vous assurez la formation de la clientèle et vous êtes responsable de l'assistance et du suivi technique sur le secteur.

Vous avez une activité d'études de marché, de promotion publicitaire et de remontées des informations terrain.

Votre Profil :

De formation BTS ou Ingénieur en topographie/géodésie, BTP, Génie Civil, débutant ou justifiant d'une expérience technique en topographie, vous détenez une très bonne compréhension & analyse des problèmes techniques concernant les matériels, logiciels et applications en topographie.

Vous savez faire preuve d'autonomie, de rigueur, de capacité d'organisation et de qualités relationnelles,

Pédagogue, pragmatique, réactif, ingénieux, vous parviendrez à élaborer des solutions techniques adaptées aux besoins du client et vous saurez vous adapter rapidement aux situations nouvelles.

Enfin, vos capacités d'expression orale ou écrites vous permettront de communiquer des informations techniques à des non initiés.

Les compétences techniques sont prioritaires sur les compétences commerciales lors de l'évaluation d'embauche.

Environ 80% de votre temps sera consacré aux déplacements sur votre secteur.

(1) Secteurs concernés :  
Région Rhône Alpes

#### Référence

7052817390

#### Date de publication

28/05/07

#### Entreprise

Leica Geosystems

#### Région

France

#### Ville

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein  
- CDI

(2) Secteurs concernés :

Ouest de la France : Bretagne, une part Normandie, Pays de la Loire,

Mise à disposition d'une voiture de fonction après validation de la période d'essai.

(1) Rattachement à l'agence Leica Geosystems basée à Chaponnay (69970).

(2) Home office (travail via votre habitation) à Rennes souhaité.

Anglais opérationnel et maîtrise de l'outil informatique indispensable

CDI - Statut Cadre - à pourvoir immédiatement.

Rémunération basée sur un salaire fixe et des primes liées aux objectifs.

Merci de répondre par mail sous la référence indiquée selon le secteur pour lequel vous êtes candidat :

(1) TECOGEO/RHO à :

(2) TECOGEO/OUEST à :

[recrutement.france@leica-geosystems.com](mailto:recrutement.france@leica-geosystems.com)

ou par courrier :

Leica Geosystems - Service Recrutement  
Parc du Saint Laurent  
54, route de Sartrouville  
Bâtiment Le Québec  
78232 Le Pecq Cedex

Merci de privilégier la candidature électronique.