

Notre client est une société de conseil en stratégie immobilière et en Renouveau Urbain.

Il recrute un(e):

DIRECTEUR(TRICE) DE MISSION H/F

DIRECTEUR(TRICE) DE MISSION H/F

Votre Mission :

Au sein d'une équipe d'une demi-douzaine de personnes à terme, dont vous participez à la mise en place, vous avez en charge la supervision d'un nombre important d'opérations de renouvellement urbain en France, avec pour objectif la sélection de programmes immobiliers et la signature de contrats de promotion immobilière sur chacun d'entre eux.

En tant que manager de cette équipe, vous encadrez et apportez votre expertise à une équipe de consultants juniors.

Vous aurez par ailleurs un rôle de coordinateur(trice) avec notre client et assurez le suivi financier de la mission.

Dans le cadre de missions d'Assistance à Maîtrise d'Ouvrage, le/la Directeur(trice) de Mission prend en charge et pilote des opérations privées à tous les stades des projets.

A ce titre, ses principales missions sont :

- La réalisation d'études stratégiques (mesure des différents enjeux du projet, analyse des besoins et des caractéristiques des clients et des usagers, ...),
- La réalisation d'études de faisabilités et de documents de planification (maîtrise des délais, des risques et des coûts),
- Le suivi de la réalisation (coordination des différents intervenants, pilotage et réception des projets),
- La rédaction d'offres le cas échéant,
- Le suivi des marges des opérations et la gestion des contrats,
- Le suivi de la relation client.

L'ensemble de ces missions est assumé avec pour objectif permanent le respect des exigences en termes de qualité, de délais et de maîtrise des coûts.

Votre Profil :

Vous possédez une expérience professionnelle d'au minimum 5 ans dans une société de promotion publique (HLM, SEM,...) ou privée vous permettant de justifier de compétences en technique et idéalement en économie de la construction, dans le domaine du logement, en vue d'analyser/négocier des offres de promoteurs/architectes.

Votre expérience précédente vous donne la maturité et le savoir-faire pour manager une équipe de jeunes professionnel(le)s et d'être une interface crédible vis-à-vis de nos clients.

Référence

7060415560

Date de publication

04/06/07

Entreprise

Michael Page

Région

Île-de-france

Ville

Secteur

Bâtiment

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Vous avez des connaissances en montages financiers, le sens du contact et de la diplomatie, la capacité de travailler en équipe.

Vous êtes d'une grande rigueur, force d'initiative et de propositions.

Contact Michael Page :

Votre candidature sera transmise à Sara Dupuis