

Groupe industriel français, leader sur le marché de la construction (140Me de CA, 600 collaborateurs), nous recrutons dans le cadre du fort développement de notre département d'activité Environnement, un(e):

TECHNICO-COMMERCIAL(E) MATERIAUX / PRODUITS ENVIRONNEMENT H/F

**TECHNICO-COMMERCIAL(E) MATERIAUX / PRODUITS ENVIRONNEMENT H/F Ref
VDLO537946**

Votre Mission :

Sous l'autorité de la Direction Commerciale, vous avez la responsabilité de la réalisation des objectifs de ventes de votre secteur géographique : 16, 17, 85, 79, 86, 87, 23, 36, 37, 49.

Après une période de formation aux spécificités produits de notre société, nous vous confions un portefeuille de clients existants que vous développez et fidélisez,

Vous assurez la promotion de nos gammes de produits auprès des distributeurs locaux que vous animez, formez et informez (mise en avant de notre savoir -faire, spécificités produits, avantages concurrentiels tel que la maîtrise de notre production),

Vous menez en parallèle une démarche de prescription auprès des poseurs : paysagistes et pisciniers,

Vous remontez les informations pertinentes sur le marché (attentes clients, tendances produits, concurrence),

Vous assurez un reporting régulier de votre activité.

Votre Profil :

Homme/femme de formation supérieure de type Bac+2, vous disposez d'une expérience d'au moins deux années dans le vente de produits techniques, de préférence auprès des négociants en matériaux.

Vous alliez tempérament commercial et sensibilité technique. Votre dynamisme, votre autonomie et votre souhait de faire vos preuves dans votre fonction sauront faire la différence.

Le poste est basé sur la zone à couvrir.

Rémunération : Fixe + Variable.

Véhicule de société, téléphone et ordinateur portable.

Contact Michael Page :

Votre candidature sera transmise à Damien Loison

Référence

7081418100

Date de publication

14/08/07

Entreprise

Michael Page

Région

Poitou-charentes

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI