



ATTACHE COMMERCIAL EXTERIEUR H/F

Île-de-france

Wolseley France (PBM et Brossette, 10 000 personnes, 2.5 Milliards d'euros de CA et près de 780 agences), filiale du leader mondial sur son domaine, est un acteur incontournable au service des professionnels du bâtiment dans ces trois activités :

Distribution de Bois et Matériaux ;
Distribution de produits Sanitaire, Chauffage et Canalisations ; Importation et Solution Bois.

La distribution aux professionnels vous attire, vous êtes passionné par le management et le commerce ? Alors rejoignez-nous.

Afin de développer notre présence commerciale, nous recherchons un (e) :

ATTACHE COMMERCIAL EXTERIEUR H/F
secteurs de DAMMARE LES LYS et CORBEIL-ESSONNES

ATTACHE COMMERCIAL EXTERIEUR H/F

Votre Mission :

Responsable du développement commercial de votre secteur, vous prospectez et vendez les produits auprès d'une clientèle de professionnels Sanitaire - Chauffage - Canalisation.

En reporting direct auprès de votre responsable, vous assurez la mise en application de la politique commerciale définie, afin de gérer et renforcer la présence de l'entreprise auprès des clients et prospects.

Votre Profil :

De formation Bac + 2 commerciale, vous justifiez d'une expérience significative et réussie dans la vente, impérativement dans le domaine du Bâtiment.

Vous faites preuve d'un excellent sens de la négociation et avez de solides capacités à gérer une relation sur le long terme.

Rigueur, organisation, dynamisme, goût du challenge et connaissance de nos produits sont vos atouts principaux pour réussir.

Rémunération motivante (fixe x 13 mois + intéressement sur les ventes + primes sur objectifs + intéressement + participation + plan épargne) + véhicule de société.

Perspectives d'évolutions au sein du groupe pour un(e) candidat(e) à potentiel.

Contact :

Merci d'adresser votre candidature (CV + photo + prétentions) à :

Brossette SA
Sylvie MARQUES
88 avenue de la République
94700 MAISONS-ALFORT

Référence

8010415130

Date de publication

04/01/08

Entreprise

Brossette

Région

Île-de-france

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

