

Groupe spécialisé dans la chimie de la construction.

La structure compte aujourd'hui 131 personnes en France, 65 M Euros de CA et est répartie sur 3 activités.

Dans le cadre d'un remplacement de poste, la division Sol en résine recrute recrute un(e):

INGENIEUR TECHNICO COMMERCIAL(E) H/F
sur la région Centre pour développer le chiffre d'affaire et le portefeuille de prescripteurs du secteur.

INGENIEUR TECHNICO COMMERCIAL(E) H/F Ref VABO544290

Votre Mission :

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vos principales missions sont :

- Prospection et suivi d'un portefeuille clients (négoce, entreprises générales, service technique et bureau d'étude, artisans)
- Prescription et détection d'affaires auprès d'un portefeuille d'industriels (aéronautique, pharmaceutique, agroalimentaire...)
- Contrôle et suivi des commandes auprès des applicateurs
- Résolution de litiges et relais avec les usines
- Collaboration étroite avec le service technique dans le suivi client.

Votre Profil :

De formation Bac +2 de type Commercial ou Technique, vous justifiez de 5 années d'expérience minimum à un poste à dominante commerciale dans le secteur du bâtiment et des TP.

Anglais opérationnel

Bon sens commercial, Qualité de développeur(euse), Sensibilité technique, Autonomie, Sens de l'organisation, Adaptabilité, Sens de l'écoute, Esprit d'équipe, Bonnes capacités à résoudre les litiges.

Contact Michael Page :

Votre candidature sera transmise à Aurelie BOMEL

Référence

8020415100

Date de publication

04/02/08

Entreprise

Michael Page

Région

Centre-val-de-loire

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI