

Groupe international, spécialisé dans la fabrication et la distribution de produits électromécaniques, notre entreprise se développe principalement sur les marchés des travaux publics, infrastructures de transports, télécommunications, constructions navales, etc.

Dans le cadre de notre expansion au niveau européen, nous recherchons notre :

RESPONSABLE COMMERCIAL(E) FRANCE H/F

RESPONSABLE COMMERCIAL(E) FRANCE H/F Ref VLPI540267

Votre Mission :

Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous définissez la stratégie commerciale adéquate pour atteindre les objectifs fixés par la direction générale.

Vos missions concernent :

- La réalisation d'une étude du marché en positionnant nos produits par rapport à la concurrence,
- L'identification des principaux distributeurs et l'estimation des potentialités de chiffre d'affaires par zone géographique et par gamme de produits,
- La réalisation de supports de vente et d'outils marketing,
- La mise en place d'accords nationaux et régionaux avec les principaux grossistes (SONEPAR, REXEL, CEF, SOCODA Electricité, etc.),
- La gestion des principaux points de vente des grossistes afin de faire appliquer les accords négociés avec les centrales,
- La formation des vendeurs de distributeurs à nos produits,
- Le suivi de la qualité de service et la coordination des différents services basés en Espagne pour fidéliser votre clientèle (facturation, gestion de stock, contrôle des expéditions, etc.),
- l'animation d'une équipe composée de deux collaborateurs.

Votre Profil :

Vous justifiez d'un minimum de 5 ans d'expérience dans la vente de matériel électrique aux grossistes et distributeurs.

Espagnol ou anglais impératif.

Avantages divers: Véhicule de fonction

Rémunération: 65000 - 80000 €

Contact Michael Page :

Votre candidature sera transmise à Laurent Pinna

Référence

8032516060

Date de publication

25/03/08

Entreprise

Michael Page

Région

Ile-de-france

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

