



COMMERCIAL / TECHNICO-COMMERCIAL H/F

Île-de-france

FRANS BONHOMME, nous sommes leader dans le négoce de canalisations plastiques.

Depuis plus de 70 ans, nous distribuons auprès des professionnels du Bâtiment et Travaux Publics plus de 30 000 références.

Nous sommes 2258 collaborateurs répartis sur 348 dépôts, permettant d'atteindre un CA de 736 M€.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) :

COMMERCIAL / TECHNICO-COMMERCIAL H/F

COMMERCIAL / TECHNICO-COMMERCIAL H/F

Votre Mission :

TECHNICO COMMERCIAUX, vous aurez pour mission d'assurer le suivi et le développement de la clientèle de votre secteur :

- prospection de nouveaux clients (B to B)
- développement des contacts commerciaux avec nos prospects
- vente de nos produits
- réalisation des propositions commerciales et suivi

EMPLOYES COMMERCIAUX, vous travaillez en binôme avec le technico-commercial :

- vous établissez les devis et les relancez
- vous accueillez au téléphone nos clients artisans en leur proposant les solutions techniques les plus adaptées.
- vous recevez au comptoir nos clients particuliers

Votre goût pour ce métier et vos connaissances des produits du bâtiment font la différence.

Votre Profil :

Idéalement de formation Bac à Bac +2 Technique (Génie Civil - BTP....) et/ou commercial ce qui nous intéresse c'est :

- votre passion pour la vente en B to B
- votre réelle motivation à épanouir au sein de notre Groupe vos talents de développeur

Capacité d'organisation, forte autonomie, sens aigu du conseil et du service client, écoute, capacité d'analyse et sens de la négociation seront des qualités toutes particulièrement recherchées.

Une bonne aisance relationnelle et le goût prononcé pour la technique sont indispensables.

Nous vous offrons :

- la possibilité d'intégrer une Société vous permettant d'évoluer
- une formation interne débouchant sur un C.Q.P (Certificat de qualification Professionnelle)
- un poste en CDD (pendant la formation) suivi d'un CDI

Référence

8091012501

Date de publication

10/09/08

Entreprise

Frans Bonhomme

Région

Île-de-france

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDD

- un niveau de rémunération attractif dès le contrat de professionnalisation (SMIC selon âge + %)
- véhicule fourni

Postes basés dans le Sud de la France :

- Midi-Pyrénées : Castres (81), Toulouse (31), Auch (32), Pamiers (09), Cahors (46), Tarbes (65) et Rodez (12)
- Languedoc-Roussillon : Perpignan (66) et Narbonne (11)
- Auvergne : Aurillac (15)

Merci d'envoyer votre candidature complète en cliquant sur [CLIQUEZ ICI POUR REPONDRE A L'ANNONCE](#) .