



## RESPONSABLE COMMERCIAL H/F Ref 2008031255

Île-de-france

DBS, entité du Groupe SPR, filiale du Groupe Spie batignolles (8200 collaborateurs - 1,470 Milliard d'€uros de chiffre d'affaires) est spécialisée dans les travaux de maçonnerie, gros-oeuvre, faux-plafonds, plâtrerie, cloisons amovibles, désamiantage et recherche un(e):

RESPONSABLE COMMERCIAL H/F

### RESPONSABLE COMMERCIAL H/F Ref 2008031255

Votre Mission :

Rattaché au Directeur Général, vous prenez en charge le développement commercial de l'entité DBS spécialisée en plafonds suspendus, cloisons, staff :

- vous élaborez le plan d'action commercial en concertation avec la Direction Marketing et Stratégique du Groupe
- vous êtes à l'écoute du client pour identifier et anticiper ses besoins et élaborer avec lui les solutions pour optimiser les projets
- vous sélectionnez les clients et leur proposez des offres innovantes : partenariats, offres globales
- vous négociez les contrats avec l'appui technique des bureaux d'études dans une recherche d'optimisation
- vous créez, entretenez et développez un réseau externe de décideurs, de compétences et d'influence
- vous assurez une parfaite continuité de la relation avec le client tout au long de l'opération
- vous managez de façon transverse les bureaux d'études et les chargés d'affaires

Votre Profil :

De formation ingénieur ou commercial (ESTP, ESC, ou autres), vous disposez d'une expérience de 5 ans minimum à un poste équivalent et vous avez de solides connaissances des tous corps d'états secondaires.

Homme de réseau, rompu à la négociation, vous appréciez le travail en équipe et favorisez l'écoute clients.

Vos talents vous permettront de dynamiser notre portefeuille en créant de la valeur avec nos clients.

#### Référence

80929131210

#### Date de publication

29/09/08

#### Entreprise

Spie Batignolles

#### Région

Île-de-france

#### Ville

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein
- CDI