

Notre client est leader sur le marché des équipements de salle de bains en céramique et en matériaux de synthèse.

Le groupe emploie 1100 personnes en France sur 7 sites et réalise un chiffre d'affaires de 150M euros.

La structure spécialisée dans les cabines et parois de douche recherche dans le cadre d'un remplacement un(e):

RESPONSABLE COMMERCIAL(E)H/F

**COMMERCIAL(E) H/F Ref VAMU556000**

Votre Mission :

Rattaché(e) au Directeur Commercial France :

- Vous animez le réseau de vente des produits de la marque auprès d'une clientèle de négoce.
- Vous développez les ventes sur votre secteur géographique (IDF + 45 + 60) en prospectant de nouveaux comptes.
- Vous analysez et comprendre les problématiques et besoins des différents interlocuteurs.
- Vous mettez en avant et suivre les produits en salle d'exposition.

Votre Profil :

Vous disposez d'une formation Bac + 2 (BTS, IUT...) de type commerciale et bénéficiez de minimum 5 ans d'expérience de la vente de produits destinés au marché du négoce.

Votre sens commercial et votre excellent relationnel seront exigés.

Vous êtes autonome et disposez d'une capacité d'adaptation.

Enfin, votre sens entrepreneurial est un plus.

Contrat CDI  
Poste basé en IDF / 45 / 60

Contact Michael Page

Votre candidature sera transmise à Anne-Flore Mucherie

**Référence**

8111817160

**Date de publication**

18/11/08

**Entreprise**

Michael Page

**Région**

France

**Ville**

**Secteur**

Services Commerciaux

**Type de contrat**

- Temps plein
- CDI