



## TECHNICO-COMMERCIAL H/F

France

PME Toulousaine d'implantation nationale environ 40 salariés leader en préparation de sols, recherche un(e):

TECHNICO-COMMERCIAL H/F

### TECHNICO-COMMERCIAL H/F

Votre Mission :

Nous développons notre agence de travaux routiers et aéroportuaires.

Placé sous l'autorité du Directeur, vos missions seront : la prospection commerciale, la réponse aux appels d'offres et l'établissement des devis, l'organisation, la planification et le suivi des chantiers.

Prévoir de nombreux déplacements sur toute la France avec ponctuellement des missions à l'étranger.

Votre Profil :

Autonome, rigoureux, disponible, vous avez le goût du challenge.

Titulaire d'une formation d'ingénieur génie civil (type Mines d'Alès ou école de commerce) vous avez une expérience idéalement au moins 2 ans dans un poste similaire ou dans les travaux publics.

Vous maîtrisez l'anglais de façon courante et l'espagnol est apprécié.

Poste en CDI

Avantages : Véhicule, téléphone et frais de déplacement.

Envoyez par courrier ou mail lettre motivation et CV à :

RUGOTECH  
Impasse Lapeyrière  
31240 ST JEAN

#### Référence

9011913370

#### Date de publication

19/01/09

#### Entreprise

Rugotech

#### Région

France

#### Ville

#### Secteur

Services Commerciaux

#### Type de contrat

- Temps plein  
- CDI