



RESPONSABLE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL H/F

Centre-val-de-loire

INEO, Groupe GDF SUEZ, est l'un des leaders français de l'installation électrique, des systèmes d'information, des systèmes de communication et des services associés.

INEO intervient dans les domaines suivants : Tertiaire, Industrie, Energie, Défense et Sécurité, Télécommunications, Transport (CA annuel de 2 milliards d'€).

Pour décupler ses forces, INEO capitalise sur la richesse des cultures individuelles et collectives de ses 14 500 collaborateurs. Le sens du service et l'esprit d'innovation les rassemblent et les animent au quotidien.

Venez découvrir grande nature ce qui fait l'INEO attitude et partager notre Passion d'Entreprendre.

Dans le cadre du développement de nos activités, nous recherchons pour notre filiale INEO Réseaux Centre, dont l'activité est spécialisée dans les réseaux électriques extérieurs et l'éclairage public un :

RESPONSABLE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL H/F

RESPONSABLE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL H/F

Votre Mission :

Rattaché au Gérant, vous accompagnerez le développement commercial de notre Direction Régionale.

Vous serez amené à :

- assurer une action commerciale auprès de notre clientèle (Donneurs d'ordre, Bureaux d'études, Collectivités locales,...)
- être force de proposition et renforcer notre position d'expert et de conseil auprès de notre clientèle
- accompagner et conseiller nos Directeurs d'agence et Responsables d'affaires dans une fonction de support et d'harmonisation de nos démarches commerciales
- piloter des projets spécifiques de type PPP (Partenariat Public Privé) en particulier dans le domaine de l'éclairage public.

Votre Profil :

Vous êtes issu de formation supérieure (Bac+4/5), vous justifiez d'une expérience significative de 5 ans minimum au sein d'un poste impliquant des contacts fréquents avec les décideurs des collectivités locales (une connaissance de notre secteur et notamment de l'éclairage public serait un plus).

Votre rigueur, votre dynamisme, votre goût du challenge et vos qualités relationnelles sont autant d'atouts qui vous permettront d'évoluer dans le poste et au sein de notre Groupe.

Conditions d'emploi :

Rémunération : à définir selon Votre Profil et votre expérience
Poste basé à : Montargis (45)

Référence

9080609084

Date de publication

06/08/09

Entreprise

Ineo Réseaux Centre

Région

Centre-val-de-loire

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

Si vous êtes ambitieux, et voulez vous investir à long terme sur des projets d'importance, merci de nous faire parvenir votre candidature de préférence sur notre site <http://www.ineo.com/> ou aux coordonnées suivantes :

INEO RESEAUX CENTRE
Mme CAROLINE KIEHL
9 rue Edouard Branly
45700 Villemandeur