

La société, créée en 1989, est aujourd'hui une des 5 premières sociétés européennes du secteur de l'éclairage architectural.

La société s'articule autour d'une équipe commerciale de spécialistes, présents sur tout le territoire français, et d'un Bureau d'Etudes capable de réaliser les projets d'éclairage les plus variés (espaces commerciaux, musées, restaurants, bureaux, gares, aéroports, aménagements extérieurs).

Pour accompagner son développement, la société recherche un(e)

Technico-Commercial(e) itinérant(e) H/F

### **TECHNICO-COMMERCIAL(E) (H/F) REF TJOB575883**

Votre Mission :

Directement rattaché(e) au Directeur Commercial, le/la Technico-Commercial(e) travaille en étroite collaboration avec le bureau d'études. Vos missions seront de :

- Développer un portefeuille de prescripteurs principalement constitués d'architectes et de bureaux d'études
- Gérer et développer un réseau de distributeurs et d'installateurs
- Prospector afin d'élargir le portefeuille de nouveaux clients
- Identifier précisément les besoins de votre interlocuteur
- Elaborer des propositions adaptés aux exigences des architectes en collaboration avec les services supports de l'entreprise (design, production...).

Cette description prend en compte les principales responsabilités ; elle n'est pas limitative.

Votre Profil :

De formation commerciale Bac +2/5 (de type BTS/Ecole de commerce...), vous justifiez d'au moins une première expérience dans la prescription auprès d'une clientèle du bâtiment. La sensibilité artistique peut être un plus, ainsi qu'une connaissance des systèmes électriques.

Votre implication et votre dynamisme commercial vous permettront d'intégrer une structure dynamique et réactive sur un marché en réel développement.

Rémunération = Package entre 35 000 et 40 000 euros + véhicule de fonction + ordinateur portable + carte 3G.

Localisation : 67, 68, 57, 55, 54, 21

Type de contrat ou durée de la mission : CDI

**Référence**

9090419310

**Date de publication**

04/09/09

**Entreprise**

Page Personnel

**Région**

Grand-est

**Ville****Secteur**

Services Commerciaux

**Type de contrat**

- Temps plein
- CDI