

BCS France sa, acteur leader depuis 35 ans sur le marché du traitement, de l'isolation et l'amélioration de l'habitat grâce à une implantation de 10 établissements régionaux, comptant 250 collaborateurs qui réalisent 17 M? de chiffre d'affaires.

Notre plan de développement 2014 rend nécessaire la création de nouveaux postes :

Attaché(e)s Technico-Commerciaux h/f

Votre mission :

Après une formation rémunérée, à nos produits et services, vous prospectez et développez une clientèle de propriétaires.

Vous serez appuyé(e) dans votre travail par la notoriété de l'entreprise, des outils d'aide à la vente adaptés, des partenariats et des agréments importants, mais aussi par une équipe de professionnels.

Rendez-vous obtenus par travail du fichier de votre secteur.

Votre profil :

Quelle que soit votre expérience dans la vente, rejoignez-nous !

Vous êtes sérieux(se), motivé(e), déterminé(e).

Conditions d'emploi :

Contrat CDI

Rémunération : Attrayante !

Basé(e)s sur QUIMPER (29)

Nous offrons de rapides perspectives d'évolution et une formation continue vers le poste de Chef des ventes, selon vos capacités, et expérience.

Référence :
14103010200

Publiée le :
30/10/14

Entreprise :
Bcs France

Région
Bretagne

Secteur
Bâtiment

Type de poste
- Temps plein
- CDI