

TOPOCENTER, premier réseau en France de vente, de location et de services d'instruments de mesure tels des niveaux, lasers, théodolites, tachéomètres de chantier, lasermètres, stations totales, GPS, lasers de terrassement et accessoires pour la construction et la topographie, constitué d'agences en propre et d'agences indépendantes recherche pour son agence Topocenter de Nancy un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL MATERIELS DE TOPOGRAPHIE H/F

Votre mission :

Rattaché(e) au Chef des Ventes, vous serez en charge d'assurer le développement commercial des produits du catalogue Topocenter sur le marché de la construction ainsi que les services proposés par l'agence (location et réparation) en effectuant des visites de clientèle existante et en démarchant de nouveaux clients pour le Topocenter de Nancy.

Votre action s'étendra essentiellement sur la Moselle et la Meurthe-et-Moselle.

A ce titre, vos missions seront les suivantes :

- Développer les services de location et de réparation,
- Accueillir et renseigner les clients en agence, par mail ou par téléphone,
- Identifier et visiter les principaux acteurs du marché de la construction,
- Assurer une activité de reporting hebdomadaire et de remontée des informations terrains,
- Faire progresser les opportunités de ventes des produits, d'accessoires et de services,
- S'assurer du respect des objectifs de vente et du budget,
- Réaliser les prévisions de ventes,
- Organiser et accomplir la prospection téléphonique et physique,
- Saisir des commandes clients sur SAP,
- Réaliser les offres et les propositions commerciales,
- Assurer le suivi de la clientèle,
- Participer à la vie quotidienne de l'agence (ventes en agence, colis...).

Votre profil :

Issu d'une formation technique ou vente en topographie, Bac Pro ou Bac+2, vous disposez d'un tempérament commercial, d'un sens du service client, et d'un goût réel pour la technique.

Vous détenez une expérience d'au moins 5 ans dans la vente chez les professionnels du BTP, d'une connaissance des métiers de la construction et des applications produits.

Volontaire, polyvalent, prêt à vous intégrer au sein d'une petite équipe, vous savez faire preuve de curiosité, de sens commercial et d'autonomie.

Vous êtes rigoureux, organisé et vous disposez de qualités relationnelles.

La maîtrise de SAP est un atout.

Formation technique assurée par nos soins.

Anglais opérationnel souhaité.

Référence :
16010508475

Publiée le :
05/01/16

Entreprise :
Topocenter

Région
Grand-est

Secteur
Bâtiment

Type de poste
- Temps plein
- CDI

80 % de votre temps sera consacré aux déplacements sur votre secteur - Voiture de société

Conditions d'emploi :

CDI à pourvoir au plus tôt - Statut Cadre

Rémunération : fixe + commissions + Tickets Restaurants + Mutuelle

Candidature sous référence TECHCO/Metz2