

Page Personnel Commercial, leader sur le recrutement de profils commerciaux en France, met à disposition de ses clients son expertise et ses outils innovants pour répondre à leurs besoins en recrutements commerciaux sur l'ensemble du territoire national.

Notre client fait partie d'un Groupe familial leader depuis près de 90 ans dans la fabrication de pompes.

Avec plus de 200 employés et plus de 30 millions d'euros de CA dans le monde, le Groupe recherche un Technico-Commercial Pompes pour couvrir le marché français (3 jours de RDV par semaine).

Technico-Commercial Pompes H/F

Votre mission :

En tant que Technico-Commercial Pompes couvrant la France, votre objectif sera de développer le CA de la France.

A ce titre, vos missions seront les suivantes :

- Préparer annuellement avec la direction les budgets des ventes,
- Développer les ventes auprès des clients suivants : intégrateurs (30%), spécialistes (30%), revendeurs (30%) et utilisateurs finaux (10%),
- Avoir une présence terrain pour former les clients et les fidéliser à long terme,
- Identifier les interlocuteurs décisionnaires (achats, maintenance),
- Détecter des nouvelles opportunités de croissance,
- Comprendre les besoins des clients et proposer des solutions techniques adéquates,
- Réaliser les devis et négociations techniques et commerciales,
- Reporter assidument votre activité.

Vous pouvez être amené à couvrir la Suisse, Monaco, le Maghreb et la côte d'Ivoire. La maîtrise de l'anglais est donc impérative.

Des découpages sont à prévoir (3 jours de RDV par semaine).

Cette description prend en compte les principales responsabilités ; elle n'est pas limitative.

Votre profil :

Issu d'une formation minimum commerciale ou technique, vous avez au moins 2 ans d'expérience dans une fonction alliant commercial et/ou technique, idéalement dans les pompes.

A défaut, vous êtes familier avec l'électrotechnique, la mécanique ou tout produit s'en rapprochant (compresseurs, agitateurs etc.).

Ce poste est ouvert aux candidats techniques (responsable de bureau d'étude, techniciens/ex.) qui souhaitent s'orienter vers une carrière commerciale.

Ce poste de Technico-Commercial Pompes nécessite l'anglais (reporting, usines...).

Conditions d'emploi :

Référence :
17041410400

Publiée le :
14/04/17

Entreprise :
Page Personnel

Région
Auvergne-rhône-alpes

Secteur
Bâtiment

Type de poste
- Temps plein
- CDI

Localisation : Rhône-Alpes

Fixe + variable 45ke + VF.

Indiquez la référence de l'offre: 749902