

Notre client, leader de la construction modulaire et du bâtiment préfabriqué, est en pleine croissance et recherche sur le 31 et départements limitrophes un(e) :

### **Technico-commercial construction modulaire H/F**

#### **Votre mission :**

Directement rattaché au Directeur de l'agence, vous êtes en charge du développement et du suivi d'un portefeuille clients pour la location et la vente de solutions modulaires.

Vos principales missions portent sur le développement commercial et l'optimisation des marges, l'établissement des devis et des demandes d'études auprès du BE ainsi que la réalisation du dossier technique à destination du service Exploitation.

Vous travaillez en étroite collaboration avec les Commerciaux sédentaires, le bureau d'études, le Responsable d'exploitation, les Conducteurs de travaux et les Responsables grands comptes.

#### **Votre profil :**

Vous êtes issu(e) d'une formation technique ou commerciale.

Vous justifiez d'une expérience solide en tant que Commercial BtoB dans un domaine technique et en lien avec le bâtiment / l'industrie : location de chariots élévateurs, ascenseurs, second Oeuvre du bâtiment, prestations de services en environnement, etc.

Vous maîtrisez l'outil informatique et avez idéalement pratiqué AutoCAD.

Vous êtes rigoureux, tenace et avez le sens du contact.

#### **Conditions d'emploi :**

Rémunération fixe 30 000 ? + variable déplafonné avec garantie d'un an.

Poste basé à Toulouse

**Référence :**  
18121011570

**Publiée le :**  
10/12/18

**Entreprise :**  
Hays Medias

**Région**  
Occitanie

**Secteur**  
Bâtiment

**Type de poste**  
- Temps plein  
- CDI