

Située à proximité de Toulouse, notre société existe depuis une dizaine d'années. Notre activité principale est la vente de Kits d'électricité, de plomberie, de kits chauffage et de ventilation prêts à poser.

Dans le cadre de notre développement, nous souhaitons recruter, afin de conseiller et fidéliser la clientèle B toB et BtoC, un(e) :

### **Technico-commercial(e) H/F**

#### **Votre mission :**

A ce titre, vos missions sont :

- Réaliser une prospection ciblée afin d'acquérir de nouveaux clients pro
- Détecter les affaires, identifier les décideurs et mettre tout en oeuvre pour parvenir à la vente
- Apporter tous conseils techniques en appui
- Réaliser les préconisations techniques des produits
- Gestion et suivi des commandes

#### **Votre profil :**

De formation technique ou commerciale, vous avez une expérience d'au moins 3 ans dans les domaines de l'électricité, plomberie et chauffage avec une bonne connaissance du secteur du bâtiment.

Autonome, à l'écoute et bon négociateur vous aimez la relation client.

#### **Conditions d'emploi :**

Type de contrat : CDI  
Poste évolutif  
Salaire : fixe commissions

Localité : L'Union

**Référence :**  
19120312220

**Publiée le :**  
03/12/19

**Entreprise :**  
Prefaconcept

**Région**  
Occitanie

**Secteur**  
Bâtiment

**Type de poste**  
- Temps plein  
- CDI