

ADECCO Hautes Compétences Tertiaires recrute pour son client des :

## INGENIEURS COMMERCIAUX H/F

### Votre mission :

Sous la responsabilité du Chef Régional des Ventes, vous prenez en charge la prospection, le développement et la fidélisation d'un portefeuille de clients.

Dans ce cadre, vous déterminez votre plan de prospection, établissez votre plan de visite et préparez vos interventions.

Interlocuteur privilégié des clients, vous analysez leurs besoins, les conseillez et leur proposez les solutions globales les plus adaptées.

En charge du suivi commercial et de l'entretien de votre portefeuille de clientèle, vous assurez la communication et la promotion de notre société auprès de vos clients.

### Votre profil :

Formation commerciale Bac +2 à Bac +5 + première expérience dans la vente en B to B ou B to C +  
une expérience dans le BTP ou l'industrie.

Salaire fixe + variable : 33 K? en moyenne annuels  
CDI / période d'essai 1 mois renouvelable

Avantages: véhicule, téléphone et ordinateur portable fournis par la société.

Merci de nous faire parvenir votre candidature aux coordonnées suivantes :

ADECCO Bureau d'Etudes  
Conception, études et process  
Batiment et Mécanique  
17 rue de Chateaudun  
75009 Paris  
Tél: 01.49.95.99.09  
Fax: 01.49.95.98.76

Référence :  
8010211134

Publiée le :  
02/01/08

Entreprise :  
Adecco

Région  
Île-de-france

Secteur  
Bâtiment

Type de poste  
- Temps plein  
- CDI