



- Groupe CUTS France - Nous sommes fabricants et revendeurs en outils diamantés et en petits matériels de marque pour les entreprises du Bâtiment et des Travaux Publics. Afin d'accompagner notre développement, nous cherchons un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL H/F

Votre mission :

Développer la vente dans le domaine de l'outillage, du consommable et du petit matériel par la prospection dans les entreprises du BTP.

Fidéliser et développer le chiffre d'affaires de la clientèle existante.

Votre profil :

Vous avez une bonne expérience dans le domaine de la vente B to B.

Vous connaissez le milieu de la vente d'outillage et de consommable (équipement BTP) : maîtrise technique et connaissance de la clientèle.

Vos expériences et compétences vous rendront autonome rapidement et vous permettront de développer d'excellentes relations avec les clients existants et les prospects.

Conditions d'emploi :

- Contrat : CDI
- Rémunération : fixe + commissions
- Avantages : voiture + téléphone mobile + remboursement des frais + mutuelle
- Interventions dans les départements suivant : 33, 47, 24 et 16 (voire 17)

Faites nous parvenir votre candidature à l'adresse suivante ou en répondant à l'annonce :

3 rue d'Hermès
ZA de Montredon
31240 L'Union
Tel: 05 34 25 31 42
Fax: 05 61 48 71 90

Référence :
9011317327

Publiée le :
13/01/09

Entreprise :
Cuts France

Région
France

Secteur
Bâtiment

Type de poste
- Temps plein
- CDI