



VPI est un acteur national majeur sur le marché des mortiers industriels (colles/ enduits de façade/ joints...). Fort de son appartenance au groupe VICAT (6 000 personnes dans le monde), l'expertise métier, la proximité clients et la réactivité sont les forces qui nous caractérisent et les clés de notre développement. Nous recherchons :

ATTACHE TECHNICO-COMMERCIAL (H/F)

Votre mission :

En véritable patron de secteur, vous prenez à votre compte le développement des ventes, parts de marché et marges de l'entreprise sur un secteur géographique donné (13 + 84).

Vous prospectez de nouveaux comptes et êtes en charge de la gestion / fidélisation d'un portefeuille clients existant composé de négoce en matériaux et d'entreprises du bâtiment (façadiers, carreleurs...).

Vous assurez également une action de prescription auprès d'architectes, bureaux d'études....

Votre profil :

Autodidacte ou de formation Bac +2, vous justifiez de + 5 ans d'expérience commerciale réussie au sein d'un industriel du btp.

Dans ce cadre, vous avez « travaillé » une clientèle de négoce en matériaux de construction.

Tempérament commercial, ténacité, organisation et autonomie seront les clés de votre réussite au sein de notre structure à taille humaine.

Les conditions d'intégration (fixe + %, véhicule de fonction, frais de déplacement, téléphone et pc portable, mutuelle...) et les perspectives d'évolution sont de nature à enthousiasmer des candidats de valeur.

Merci de faire parvenir votre candidature (CV+ lettre de motivation) à notre conseil :

INLE ASSOCIES
sous la référence VPI/ATCS
42 rue de l'université
69007 LYON

Référence :
10010816210

Publiée le :
08/01/10

Entreprise :
Vpi

Région
Paca

Secteur
Bâtiment

Type de poste
- Temps plein
- CDI