

AXISS DEVELOPPEMENT est un cabinet de chasseur de têtes basé à PARIS.

Dans le cadre de la poursuite de notre développement, nous recherchons pour le compte d'un grand groupe, des :

CONSULTANTS TECHNICO COMMERCIAL H/F

Votre mission :

En équipe et sous la responsabilité d'un responsable de pôle vous aurez en charge le développement d'un portefeuille clients ainsi que sa fidélisation en intérim et en placement.

Véritable acteur de votre business unit, vous négociez, vous vendez, et vous recrutez afin de participer à son développement.

VOS TÂCHES SERONT :

Développement de votre portefeuille client à travers des actions régulières de prospection téléphonique. (Présentation du groupe Axiss développement, détection des besoins, prise de commandes...)

- Prise de Rendez-vous et rencontres de vos prospects et clients
- Gestion de la diffusion d'offres d'emploi de différents supports (jobboards...)
- Le recrutement (sourcing, entretien téléphonique, entretien physique,...)
- Placement et suivi de l'intégration du personnel recruté et délégué
- Négociation salariale et commerciale avec vos clients et vos candidats
- Management et coaching des candidats en poste
- Fidélisation / développement et sécurisation des relations clients/candidats

Vous êtes force de proposition dans le développement de notre service en remontant à la production et à la direction générale les remarques et les problématiques de votre parc client et candidats

Pour accompagner votre réussite, nous mettrons à votre disposition des outils de pointe et d'important moyen de communication dans un cadre de travail valorisant et une ambiance dynamique et professionnelle issue de 11 années d'expérience dans le domaine des Ressources Humaines et la délégation de personnels.

Votre profil :

Vous êtes un technico-commercial, un commercial confirmé dans le secteur du BTP ou même un professionnel du secteur BTP : CONSULTANTS INTERIM ...RECRUTEMENT EN BATIMENTBTP CLIMATISATIONCHAUFFAGEELECTRICITE ...BUREAU D'ETUDES....

De formation supérieure type Bac+3/5 en école de commerce, école d'ingénieur ou autodidacte vous justifiez d'une première expérience de 6 mois minimum acquise au sein d'une société de travail temporaire ou d'un cabinet de recrutement.

Dynamique, positif, doté d'un bon relationnel, vous êtes une personne de challenge et souhaitez relever des défis.

Référence :
150108090114

Publiée le :
08/01/15

Entreprise :
Axiss Développement

Région
Île-de-france

Secteur
Bâtiment

Type de poste
- Temps plein
- CDI

Conditions d'emploi :

Poste à plein temps à pourvoir immédiatement en CDI
Lieu de travail : Paris 9ème

Déplacements à prévoir dans le cadre de la prospection client.

Rémunération : SALAIRE ATTRACTIF (FIXE + COMMISSIONS VARIABLES EN FONCTION
DE LA MARGE REALISEES + PRIMES OBJECTIF)

Avantages : MOBILE ET VOITURE