



Commercial h/f Ref CAEE/SP

Votre mission :

Afin de renforcer l'équipe en place au sein de la Direction Commerciale Régionale Est, vous menez une démarche commerciale active auprès des entreprises, des majors du bâtiment et des bureaux d'études structures afin de proposer les solutions techniques les plus pertinentes et de développer la prescription des produits KP1.

Avec l'appui de la cellule étude de prix et du bureau d'études interne d'exécution, vous assurez le suivi commercial, technique, administratif et financier des affaires jusqu'à la livraison des produits et la réalisation des travaux.

Votre profil :

Idéalement de formation bâtiment et/ou génie civil (bac + 2) ou ingénieur, vous disposez d'une expérience significative de 5 à 10 ans en service commercial, en entreprise générale gros oeuvre ou bien en bureau d'études structure béton dans le secteur du bâtiment.

De tempérament dynamique, vous êtes fait pour intégrer un groupe leader dans son domaine au sein duquel les possibilités d'évolution sont réelles.

Vous souhaitez donner une nouvelle dimension à votre parcours ? C'est le moment de rejoindre une équipe dynamique.

Nous vous donnons les moyens de développer votre savoir-faire avec une large autonomie.

Poste à pourvoir immédiatement.

Conditions d'emploi :

{Pour bâtir votre avenir ensemble, merci d'adresser votre candidature (lettre, CV et prétentions), sous réf. CAEE/SP}

Référence :
15011310240

Publiée le :
13/01/15

Entreprise :
Kp1

Région
France

Secteur
Bâtiment

Type de poste
- Temps plein
- CDI