



Meca'Deal est un atelier de maintenance qui prend en charge l'entretien des engins et du matériel destinés aux professionnels de l'activité aurifère.

Implanté en Guyane française Meca'Deal recherche aujourd'hui un(e) :

TECHNICO-COMMERCIAL en GUYANE H/F

Votre mission :

Dans le cadre de la distribution d'engins et matériels de chantier et minier, vous aurez à assumer les tâches suivantes :

- Prospection et suivi des clients
- Vente d'engins et machines de chantier et de mines
- Service après-vente auprès des clients en qualité de Conseiller Technique
- Livraison au client - Acheminement sur le site
- Assister les commerciaux pour les commandes de consommables (huiles, filtres, etc..)
- Etablir les rapports de visite et de suivi des clients

Votre profil :

- Bonnes connaissances des engins et matériels de chantier.
- Bonnes connaissances de l'outil informatique, PACK OFFICE
- Expérience souhaitée dans un poste similaire
- Capacités personnelles requises : autonomie, rigueur, sociabilité

Permis B exigé

Conditions d'emploi :

Salaire : fixe 1700 ? brut + commissions sur les ventes effectuées.
CDI à 35h/semaine du lundi au vendredi.

Déplacements sur tout le territoire guyanais

Avantages : téléphone mobile - véhicule de service

{Candidature CV + lettre de motivation par mail}

Référence :
16010508561

Publiée le :
05/01/16

Entreprise :
Meca'deal

Région
Dom-tom

Secteur
Bâtiment

Type de poste
- Temps plein
- CDI