

Forte de près de 400 collaborateurs, la société Siplast, membre du Groupe GAF-Icopal, conçoit, fabrique et commercialise des produits et services destinés à l'étanchéité, en Bâtiment et en Génie Civil, la couverture, la sous-toiture, l'insonorisation et les fondations.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) :

DELEGUE COMMERCIAL GENIE CIVIL H/F

Votre mission :

Rattaché à la Direction des Ventes Génie Civil, vous aurez pour principales missions, pour le secteur Ile-de-France et Nord :

- la gestion et le développement d'un portefeuille clients,
- la vente et la prescription de nos gammes de produits (pour ouvrages d'art, tunnels, bassins, centres d'enfouissement technique,...) à des Bureaux d'Etudes Techniques, des Sociétés d'Ingénierie, des Administrations et des Négociants des Travaux Publics à qui vous apportez un conseil et support technique.

Votre profil :

De formation Bac à Bac + 2 technique ou commerciale, vous avez développé au cours de votre expérience un réel goût pour la vente, le conseil et l'accompagnement technique. Vous avez une très bonne connaissance du secteur du génie civil (bureaux d'études, entreprises de travaux publics, négoce spécialisés...)

Vous justifiez d'une forte autonomie, d'un sens aigu de l'organisation et d'un véritable esprit d'équipe.

Vous maîtrisez les outils informatiques usuels (Pack Office, messagerie...).

Conditions d'emploi :

Poste itinérant avec déplacements quotidiens sur votre secteur (Ile de France et Nord)

Référence :
17010516200

Publiée le :
05/01/17

Entreprise :
Icopal Sas

Région
Île-de-france

Secteur
Bâtiment

Type de poste
- Temps plein
- CDI