



Société spécialisée dans le Génie Climatique et Energétique avec plus de 10 ans d'expériences, leader en Ile de France avec la réalisation de plus d'un million de m2 de plancher chauffant ou réfrigérant,  
Sur un marché porteur et en pleine expansion, notre enseigne offre la garantie de la force d'un groupe, des interventions de qualité, dans le respect des normes et réglementation en vigueur.

Dans le cadre de notre développement commercial auprès de nos clients B to B (Entreprises Générales Bâtiment, Promoteurs Constructeurs, Constructeurs Maisons Individuelles, Architectes, B.E., Techniques, etc...) nous recherchons des :

### Chargé d'Affaires en génie climatique et énergétique H/F

#### Votre mission :

Chargé d'Affaires, rattaché au Directeur Commercial, vous êtes responsable des ventes et de leur suivi sur votre secteur géographique défini.

Vos missions seront de :

- Prospecter de nouveaux comptes potentiels,
- Prescrire notre concept auprès des cibles retenues, (Architectes, Maître d'oeuvre, etc)
- Suivre et fidéliser votre portefeuille clients,
- Recueillir et remonter les informations techniques nécessaires au Bureau d'études, pour en assurer les chiffrages,
- Négocier et réaliser les prises de commandes,
- Effectuer le suivi des chantiers,
- Remonter les informations utiles au bon déroulement des affaires,
- Assurer le reporting auprès de votre responsable commercial...

#### Votre profil :

De formation commerciale, ou Bac + 2 à Bac + 5 vous avez idéalement une expérience dans la vente B to B dans l'environnement du BTP. Une expérience de 5 à 10 ans sur un poste similaire serait un plus.

D'excellente présentation, avec un relationnel de bon niveau, votre réactivité, votre intégrité et votre organisation personnelle sont les qualités qui vous permettront rapidement d'être au niveau d'un développement régional recherché.

#### Conditions d'emploi :

Type de contrat : CDI. Statut Cadre

Postes basés sur l'ensemble des régions françaises.

Rémunération : Salaire motivant composé d'un fixe, + % sur C.A.

Avantages : Prévoyance - Mutuelle (dont 40% prise en charge par l'entreprise)

Véhicule de service 2 places avec carte autoroute, carte gazoil, téléphone mobile

Détail de la rémunération après entretien de présélection.

Référence :  
181211101111

Publiée le :  
11/12/18

Entreprise :  
Aguasol

Région  
France

Secteur  
Bâtiment

Type de poste  
- Temps plein  
- CDI