



Crée en 1980, Tryba est aujourd'hui leader sur le marché français de la rénovation de l'habitat à travers nos produits fenêtres PVC, bois ou aluminium, nos portes et volets vendus directement auprès du particulier. Avec plus de 3 500 produits fabriqués chaque jour, notre équipe de plus de 1750 salariés et nos 21 sites de production à travers l'Europe, nous réalisons un chiffre d'affaire de plus de 380 millions d'euros grâce à un réseau de 300 concessionnaires présent sur tout le territoire. La qualité de nos produits et de notre organisation rigoureuse nous permet de bénéficier d'une notoriété spontanée du grand public au delà de 75%, ce qui nous conforte dans notre démarche active d'accompagner nos clients avec des services d'excellences pour finaliser leurs projets de rénovation.

Notre partenaire de référence sur ce secteur, AFP 75 recherche pour accompagner le développement de sa concession sur le secteur de Paris (75) un(e) :

Responsable D'Agence Commerciale H/F

Votre mission :

Dans un premier temps, vous assurez la gestion quotidienne de l'agence, en assurant le bon déroulement des chantiers et en optimisant la qualité du service aux clients. Vous êtes le garant du développement du CA.

Dans un second temps, véritable Responsable de votre secteur, vous prenez en charge les ventes de nos produits auprès d'une clientèle de particuliers.

Homme/Femme de terrain, vous avez toute la latitude pour mettre en place vos actions de prospections et de promotion de votre agence pour vendre l'ensemble de notre gamme de produits destinés à l'amélioration de l'habitat. Votre agilité dans la gestion des recommandations clients ainsi que votre professionnalisme seront des atouts déterminants pour

Votre profil :

Enrichi d'une première expérience dans la vente auprès des particuliers, nous recherchons avant tout une personnalité. Vous êtes dynamique et passionné par la vente. La satisfaction de votre clientèle est votre principale motivation et vous êtes persuadé qu'un produit et un service de qualité font la différence.

L'autonomie, la ténacité et la proactivité sont indispensables pour réussir dans cette mission.

Le réseau Tryba propose, outre une rémunération motivante, une formation technique et commerciale de qualité et nous mettons à votre disposition un outil informatique performant pour votre prospection et la réalisation de vos devis et suivis clients

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI

Poste basé à Paris

Référence :
19010310370

Publiée le :
03/01/19

Entreprise :
Afp 75

Région
Ile De France

Secteur
Bâtiment

Type de poste
- Temps plein
- CDI