

ATTILA est le 1er réseau national spécialisé dans la réparation et l'entretien de tous les types de toits. Constituée de près de 95 agences et plus de 700 collaborateurs sur le plan national, l'enseigne a pour vocation de protéger et d'assurer la pérennité des toitures en défendant le « Capital-toit » de ses clients. S'appuyant sur 16 années d'expérience, ATTILA propose un « nouveau métier » avec une offre de services unique, répondant à une logique éthique et environnementale.

La réalisation de prestations respectant « les règles de l'art », en assurant la sécurité des personnes et des biens, est une règle essentielle défendue par chaque Attilien(ne).

Les agences du réseau, à taille humaine, sont composées d'experts techniques et commerciaux formés en continue dans nos centres de formation, positionnant l'humain comme l'élément essentiel à la réussite collective.

Chargé d'affaires - Technico-commercial H/F

Votre mission :

Vous participez activement au déploiement de l'activité commerciale à travers le développement et la gestion de votre portefeuille client.

VOTRE QUOTIDIEN :

Vous accompagnez l'agence dans les phases de commercialisation et dans la relation client.

Vous contribuez au développement commercial tant au niveau de la prospection, de la fidélisation que de la réactivation du portefeuille clients et prospects.

Vous gérez les chiffreages des dossiers ainsi que les commandes de matériels et de fournitures.

Vous organisez les chantiers et procédez à leur suivi.

Votre profil :

Vous avez une première expérience réussie dans le domaine du bâtiment (commerciale et technique).

Vous êtes rigoureux, autonome, organisé et persévérant avec une maîtrise des logiciels de bureautique.

Des connaissances en toitures seraient un plus.

Conditions d'emploi :

Localisation : FURDENHEIM

Référence :
20061810480

Publiée le :
18/06/20

Entreprise :
Attila Gestion

Région
Grand-est

Secteur
Bâtiment

Type de poste
- Temps plein
- CDI