

*Depuis 15 ans, cette société commercialise en France et en Europe des produits de façade reconnus outre-atlantique pour leur esthétique et leur fiabilité. *

En progression régulière depuis sa création, elle est devenue un leader sur le marché des bardages bois et aspect bois et de la menuiserie: fenêtres à guillottes, bay et bow windows, pivotants... Pour accentuer son développement en France, elle recrute un(e) :

DELEGUE COMMERCIAL PRESCRIPTION & NEGOCE BATIMENT H/F

Votre mission :

Rattaché au directeur des ventes, vous avez pour mission de développer le chiffre d'affaires sur votre zone :

> prescription des produits auprès des architectes, maîtres d'oeuvre et maîtres d'ouvrage,

> détection des projets,

> mise en place et animation du réseau de négociants et distributeurs du BTP,

> négociations.

Votre Profil :

H/F, formation bac+2 ou équivalent, vous avez 5-7 ans d'expérience de vente et prescription de produits destinés au bâtiment.

La parfaite maîtrise des relations avec les prescripteurs et négociants de votre région est requise.

Vos capacités de négociation, votre autonomie ainsi que l'efficacité de votre organisation personnelle seront des atouts essentiels pour la réussite dans cette fonction.

Rémunération composée d'un fixe + prime + intéressement.

Voiture de fonction Renault Scénic, GSM et ordinateur portable fournis.

Merci de bien nous préciser votre dernière rémunération ainsi que vos prétentions.

Poste basé depuis votre domicile au coeur de votre zone, déplacements quotidiens sur Centre Val de Loire et Sud Ile-de-France (départements 18, 28, 36, 37, 41, 45, 49, 72, 91, 94).

Référence :
6010419490

Publiée le :
04/01/06

Entreprise :
Intersearch

Région
Pays-de-la-loire

Secteur
Bâtiment

Type de poste
- Temps plein
- CDI